Министерство образования и науки РФ

Федеральное агентство по образованию ГОУ ВПО

Всероссийский Заочный Финансово- Экономический Институт

Кафедра экономической теории

Контрольная работа

по дисциплине "Мировая экономика"

Вариант № 2.

Тема:

" Международное разделение труда и его значение для развития

мирового хозяйства"

 Исполнитель:

 Специальность: Бух. учет: анализ и аудит

 Курс: III , второе высшее образование

 1-ый год обучения

 Руководитель: Дубынина А.В.

Челябинск, 2008.

План работы

Стр.

Введение 3

1. Сущность МРТ и факторы, способствующие его углублению. 4

2. Современные формы МРТ: международная специализация и

кооперация. 7

Заключение 12

Тесты 13

Список использованной литературы 16

Введение.

Основой мирохозяйственных связей служит международное разделение труда (МРТ). Процесс международного разделения труда является естественным источником практически всех современных международных экономических отношений, международной специализации производства и науки, и интернационализации хозяйственной жизни. Ход международного разделения труда определяет возможности, перспективы и эффективность международных экономических отношений. Роль международного разделения труда весьма значительна, в первую очередь, в осуществлении обмена товарами, услугами, знаниями между странами мира. Международное разделение труда напрямую участвует в развитии и укреплении международных экономических отношений.

Всё это даёт основание полагать, что данная тема актуальна.

Цель контрольной работы – рассмотрение вопросов, связанных с международным разделением труда. Данная цель может быть достигнута посредством выполнения последовательно поставленных следующих задач:

-раскрыть сущность МРТ, рассмотреть основные факторы, способствующие его углублению;

-изучить основные формы международного разделения труда.

1. Сущность МРТ и факторы, способствующие его углублению.

Международное разделение труда можно определить как высшую ступень развития общественного территориального разделения труда между странами, которое опирается на устойчивую, экономически выгодную специализацию производства в отдельных странах тех или иных видах продукции, и взаимный обмен результатами производства между ними в определенных количественных соотношениях. Оно основывается на международной специализации, которая предполагает наличие пространственного разрыва меж­ду отдельными стадиями производства или между производством и потреблени­ем в международном масштабе. Международное разделение труда осуществляется в целях повышения эффективности производства, служит средством экономии затрат общественного труда, выступает средством рационализации общественных производительных сил.

Международное разделение труда — объективная материаль­ная основа международного обмена товарами и услугами, тех­нологиями и знаниями, база развития производственного, научно-технического, торгового и иного сотрудничества между страна­ми мира независимо от их экономической развитости и положения в мировой экономике.

Сущность международного разделения труда проявляется в един­стве двух процессов — расчленения процесса производства и по­следующего его объединения. В специализации различных ви­дов трудовой деятельности в отдельных странах и в дальнейшем их взаимодействии и взаимодополнении — основное содержание международного разделения труда.

Международное разделение труда является средством эконо­мии затрат общественного труда, основой рационализации ми­ровых и национальных производительных сил, обеспечивает формирование оптимальных международных воспроизводствен­ных пропорций на отраслевом и территориально- страновом уровне.

Уровень развития производительных сил служит важным фак­тором, определяющим интенсивность участия стран в международном разделе­нии труда. На степень вовлеченности страны в МРТ оказывают влияние также природно-географические факторы, различия в масштабах производства национальных экономик, в достигнутых уровнях и имеющихся возможностях внутристранового разделения труда. Относительная узость внутренних рынков, ограниченные возможности разделения труда в рамках национальных хозяйств стимулируют малые страны, их компании к более активному участию в международном раз­делении труда, повышают значение специализации национального производст­ва, ориентированного на мировой рынок. Степень развития международного разделения труда определя­ется участием отдельных компаний, стран, подсистем в международном обмене. Важнейшими показателями участия в МРТ служат: доля экспортируемой про­дукции в общем объеме производства; объем внешней торговли в отношении к валовому продукту; удельный вес страны, подсистемы в международной торгов­ле, в том числе в торговле отдельными товарами. Следует иметь в виду, что удельный вес той или иной страны в международ­ной торговле сам по себе не дает полной картины. Степень включения страны в систему МРТ более полно характеризуется долей ее экспорта в валовом внутрен­нем продукте.

 Как правило, в большинстве исследований, посвященных проблематике МРТ, исторически и логически выделяются три вида МРТ:

-общее МРТ - разделение труда между крупными сферами материального и нематериального производства (промышленность, транспорт, связь и т.п.). (Т.е. отраслевая специализация). С общим МРТ связано деление стран на индустриальные, сырьевые, аграрные.

-частное МРТ - разделение труда внутри крупных сфер по отраслям и подотраслям, например тяжелая и легкая промышленность, скотоводство и земледелие, и т.п. (т.е. производство на экспорт определенных видов готовой продукции и услуг). Оно связано с предметной специализацией.

-единичное МРТ - разделение труда внутри одного предприятия, при этом предприятие трактуется широко, как цикл создания законченного товара. (Специализация на изготовление отдельных узлов, деталей, компонентов).

Единичное и частное МРТ в значительной степени осуществляются в рамках единых корпораций (транснациональных корпораций), которые действуют одновременно в разных странах.

Основные факторы, влияющие на участие стран в международном разделении труда:

-необходимость повышения производительности труда;

-достижение наивысшей эффективности производства;

-стремление к снижению издержек производства;

-реализация преимущества отечественного производства.

Существует совокупность факторов, которая объективно способствует углублению международного разделения труда:

-различия в распределении природных богатств. Высокая степень обеспечения страны моноресурсом (например, нефтью), а также низкая степень обеспечения полезными ископаемыми вызывает необходимость активного участия в МРТ;

-различия в почвенно-климатических условиях;

-географическое положение страны;

-различия в размерах трудовых ресурсов;

-исторические традиции производства;

-объем внутреннего рынка страны. У крупных стран с развитым рынком больше возможностей найти на нем необходимые факторы производства и потребительские товары. И, следовательно, меньшая потребность участвовать в международной специализации и товарообмене. В то же время развитый (диверсифицированный) рыночный спрос в стране побуждает расширять импортные закупки, возмещая их расширением экспортной специализации;

-уровень экономического развития страны. Необходимость участия страны в МРТ тем больше, тем меньше экономической потенциал страны.

Международное разделение труда - итог развития процесса разделения труда как внутри страны, так и на международном уровне. Формально международное разделение труда определяется как разделение труда между странами в определенных количественных и качественных соотношениях, опосредствованное обменом между ними товарами услугами и другими результатами общественно полезной деятельности.

2. Современные формы МРТ: международная специализация и кооперация.

Международное разделение труда проявляется в двух формах - международной специализации производства и международном кооперировании. Международная специализация производства и международная кооперация производства тесно между собой связаны. Они взаимно обуславливают существование друг друга. Без специализации не может быть кооперирования. В то же время, если нет потребности в получении каких-либо товаров из-за границы в рамках кооперации, то специализации производства не будет иметь международного характера.

На современном этапе росту специализации и кооперирования производства способствуют многие факторы, прежде всего связанные с развитием НТП. Сре­ди них — повышение минимальных размеров предприятий, ускорение морально­го старения и, следовательно, обновляемости ассортимента промышленных из­делий, создание новых видов продукции. Современная техника и производство делают нерентабельными обеспечение потребностей одной страны всеми видами промышленных изделий собственными силами без международного разделе­ния труда.

Под международной специализацией производства понимает­ся такая форма международного разделения труда, когда отрас­ли, подотрасли, отдельные технологические процессы предпри­ятий национальных хозяйств ориентируются на выпуск однород­ной продукции сверх внутренних потребностей. Межотраслевая специализация предполагает сосредоточение в отдельных странах определенных отраслей производства при отсутствии в них целого ряда других отраслей.

Классифицируя различные виды международной специализации производства, можно выделить прежде всего межотраслевую и внутриотрас­левую специализацию.

 Основные формы проявления международной специализации:

-предметная ( производство готовых продуктов );

-подстальная ( производства частей, компонентов );

-технологическая (отдельные операции : сборка, окраска, сварка, производство отливок, заготовок и т.д. ).

 Стуктура международной специализации меняется в зависимости от научно-технического прогресса, переходя к более сложным формам в структуре мировых потребностей.

 К основным показателям международной специализации отрасли относятся коэффициент относительной экспортной специализации (КОЭС) и экспортная квота в производстве отрасли. КОЭС определяется по формуле:

  , (1)

где Э0 - удельный вес товара в экспорте страны ( совокупности товаров отрасли );

 Эм - удельный вес товара ( товаров - аналогов ) в мировом экспорте.

 С помощью КОЭС можно в первом приближении определить круг товаров и, соответственно, отраслей, которые являются международного специализируемыми для данной страны.

Развитие международной специализации производства сопро­вождается развитием международной кооперации производства. Когда речь идет о межотраслевой и предметной внутриотрасле­вой специализации, то, как правило, производитель в состоянии самостоятельно организовать процесс изготовления продукции и реализовать ее на рынке, в том числе мировом. Если же спе­циализация принимает характер подетальной или технологиче­ской, неизбежно установление прямого контакта между произ­водителями деталей, узлов или полупродуктов с их потребителями — производителями готовой продукции. Очень часто детали будущей готовой продукции пред­назначены для конкретных моделей автомобилей, самолетов, электронной продукции и т.д. Поэтому кооперация предполагает сознательное сотрудничество различных фирм в производстве готовой продукции.

Международная кооперация труда представляет собой сло­жившийся на основе МРТ устойчивый обмен продукцией, производимой от­дельными странами с наибольшей эффективностью и реализуемой ими на внеш­них рынках.

Объективной основой международного производственного кооперирования являются уровень развития производительных сил, и степень расчленения их отрасли, подотрасли, предприятия. За последные годы в результате научно-технического прогресса была создана материальная основа для широкого развития производственного кооперирования. Таким образом, международнее кооперирование - это не только путь повышения производительности труда, но и путь реализации принципиально новых задач, которые очень трудно или невозможно было бы решить без объединения усилий производителей несколько стран.

 При кооперационной деятельности определяют :

-объект сотрудничества (и область деятельности, в которой оно осуществляется);

-метод сотрудничества (его организационные формы и средства);

-нормативный аппарат, с помощью которого достигается выполнение поставленных кооперантами целей.

 К важнейшим особенностям международной кооперации про­изводства относятся:

-согласование участниками в договорном порядке или путем внутрифирменного регулирования условий совместной деятельности как на предварительной стадии, так и в процессе выпуска изделий на основе кооперации;

-участие в качестве непосредственных субъектов производственного кооперирования промышленных предприятий (фирм) разных стран;

-распределение между участниками кооперации в рамках со­гласованной программы заданий по выпуску деталей, узлов и готовой продукции; при этом возможен выпуск готового изделия на одном предприятии- кооперанте, которому осталь­ные поставляют детали и узлы, или на двух-трех предприя­тиях. В таком случае между этими предприятиями возможны встречные поставки деталей и узлов готового изделия;

-экономические отношения между предприятиями- кооперантами строятся на основе не обычных договоров купли-продажи, а долгосрочных контрактов, в которых устанав­ливается порядок определения объемов поставки коопери­руемой продукции, цен на нее и т.д. Важным элементом договоров является обеспечение ритмичности поставок, ус­тановление санкций за нарушение их сроков. Кооперирование между фирмами разных стран развивается не только в сфере производства, но и в области НИОКР, проектиро­вания и сооружения объектов, в сфере сбыта, оказания услуг и др.

По формам организации при этом прежде всего необходимо выделить подрядное кооперирование, которое предполагает, что одна из сторон соглашения дает другой или другим участникам заказ на выполнение определенной работы на основе обуслов­ленных требований, включая объемы и сроки поставок, их качество и т.д. Подрядное кооперирование может охватывать не только сотруд­ничество в производстве уже известного продукта, но и подряд на проектирование и создание нового продукта. К подрядному кооперированию могут быть отнесены и реализация готовой продукции торговыми фирмами по контракту с фирмой-произ­водителем, и техническое обслуживание , и др.

Другая форма организации кооперирования — совместное производство, когда две-три или более фирм на основе соглашения совместно выпускают готовую продукцию, осуществляя между собой специализацию на выполнении отдельных видов работ. Совмест­ное производство может включать в себя сотрудничество фирм в широком диапазоне — начиная с создания нового продукта, его изготовления и кончая совместной его реализацией. В ряде случаев сотрудничество фирм в организации совмест­ного производства продукта получает более глубокий характер, и они создают совместное предприятие. Оно явля­ется самостоятельной компанией для совместного осуществле­ния какого-либо проекта. Фирмы — учредители совместного предприятия на паритетных началах вкладывают в его создание или финансовые ресурсы (капиталы), или новую технологию, или производственные мощности. Как правило, совместное предпри­ятие создается для осуществления одного проекта.

Формой производственного кооперирования является и дого­ворная специализация, которая предполагает разграничение про­грамм участников соглашения. Такие соглашения обычно не толь­ко направлены на устранение дублирования производства, что, естественно, устраняет конкуренцию между участниками на рын­ках соответствующих товаров, но и предполагают сотрудниче­ство в производстве другой продукции, взаимные или односто­ронние субподрядные поставки, совместные научные исследо­вания и разработки. Значение соглашений о специализации и кооперировании производства состоит в том, что, ограничивая конкуренцию между отдельными предприятиями, они позволяют им использовать прежде всего выгоды крупносерийного специализированного производства.

Заключение

Международное разделение труда — объективная материаль­ная основа международного обмена товарами и услугами, тех­нологиями и знаниями, база развития производственного, научно-технического, торгового и иного сотрудничества между страна­ми мира независимо от их экономической развитости и положения в мировой экономике. Сущность международного разделения труда проявляется в един­стве двух процессов — расчленения процесса производства и по­следующего его объединения.

Международное разделение труда является средством эконо­мии затрат общественного труда, основой рационализации ми­ровых и национальных производительных сил, обеспечивает формирование оптимальных международных воспроизводствен­ных пропорций на отраслевом и территориально- страновом уровне.

Основным побудительным мотивом участия в международном разделении труда для стран мирового сообщества является по­лучение экономических выгод.

Таким образом, международное разделение труда напрямую участвует в развитии и укреплении международных экономических отношений, что определённо является положительным моментом в данном вопросе.

 Тесты

1. Основным побудительным мотивом участия страны в международном разделении труда является:

а) получение новейшей информации о конкурентах;

б) передел сфер влияния между странами;

в) получение экономических выгод;

г) доступ к источникам сырья и энергии.

Правильный ответ: В. Основным побудительным мотивом участия в международном разделении труда для стран мирового сообщества является по­лучение экономических выгод. В самом общем виде эти выго­ды состоят в следующем: на мировой рынок поступают те това­ры, услуги, технологии и т.п. данной страны, национальные издержки производства которых ниже мировых, а ввозятся те результаты производства, национальные издержки на которые выше мировых. Суть вопроса состоит в том, что все товары, поступающие на мировой рынок, независимо от национальной принадлежности участвуют в формировании мировых цен и обмениваются в про­порциях, подчиняющихся законам мирового рынка. В ходе международного обмена товарами и услугами в любой стране, участвующей в международном разделении труда, обес­печиваются получение разницы (выгоды) между интернациональ­ной и национальной стоимостью экспортируемых и импортиру­емых товаров и услуг, а также экономия национальных затрат на отказе от внутреннего производства товаров и услуг за счет их относительно дешевого импорта.

2. Россия продает в Германию природный газ, а Германия в Россию - станки. Это можно считать:

а) международным разделение труда;

б) международной кооперацией труда;

в) международным разделением всех факторов производства;

г) все перечисленные выше ответы верны.

 Правильный ответ: Г. Международное разделение труда- высшая ступень развития общественного территориального разделения труда, опирается на специализацию стран в производстве определенных видов продукции, которыми они обмениваются. Международная кооперация основана на совместном участии стран в едином трудовом процессе, когда страны выполняют различные операции этого процесса. Международное разделение всех факторов производства предполагает сочетание специализации, комплексного развития экономик отдельных стран при использовании экономических, трудовых и естественных ресурсов.

3. Для успешного осуществления международной кооперации необходимо:

а) уменьшение производства продукции в мегасубъекте;

б) наличие четко определенного объекта сотрудничества (области деятельности);

в) использование соответствующих методов организации деятельности;

г) проведение политики протекционизма;

д) выработка и использование международных нормативно- правовых стандартов, с помощью которых участниками процесса достигается выполнение совместно поставленных целей.

Правильный ответ: Б, В, Д. Прежде всего, международная производственная кооперация- это непосредственное соединение в повседневном взаимодействии труда субъектов (юридических лиц) разных стран; связанные между собой процессы производства; объединение участников единством конкретной производственной цели. Международнее кооперирование - это не только путь повышения производительности труда, но и путь реализации принципиально новых задач, которые очень трудно или невозможно было бы решить без объединения усилий производителей несколько стран. При кооперационной деятельности определяют объект сотрудничества , метод сотрудничества (его организационные формы и средства) и нормативный аппарат, с помощью которого достигается выполнение поставленных кооперантами целей.

Список использованной литературы.

1. Мировая экономика: Учебное пособие для вузов / Под. ред. Николаевой И.П. –М.: “Юнити”, 2005 г;

2. Зверев Ю.М. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие/ Калининград, 2000.

3. Колесов В.П. Международная экономика: Учебник. – М.:ИНФРА-М, 2004.

4.Ломакин В.К. Мировая экономика: Учебник для вузов. – М.: Финансы и статистика, 1998.

5.Сергеев П.В. Мировое хозяйство и международные экономические отношения на современном этапе: Учебное пособие.– М.: Новый Юрист, 1998.

6.Спиридонов И.А. Мировая экономика: Учебное пособие. – М.: ИНФРА-М, 1997.