**РОЗДІЛ ІІ. Дослідження ділової активності та ефективності діяльності підприємства ПрАТ«ІЛЕМ»**

* 1. **Аналіз майна та фінансових ресурсів ПрАТ «ІЛЕМ»**

Фінансові результати відображаюсь мету підприємницької діяльності, її доходність, і є вирішальними для підприємства. Окрім його керівництва і колективу вони цікавлять вкладників капіталу, кредиторів, державні органи та ін.

Основним фінансовим результатом підприємства є його прибуток, іноді його заміняють показником доходу. Крім цих абсолютних показників для оцінки фінансових станів застосовують ряд відносних показників і коефіцієнтів.

Для оцінки діяльності підприємства проведемо аналіз фінансових результатів товариства за період 2010 р. в табл. 2.1. та 2.2.

Таблиця 2.1.

Аналіз фінансових ресурсів ПрАТ «ІЛЕМ» протягом 2009- 2010 рр

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Стаття** | **За звітний пері** | **За минулий період** | **Відхилення** |
| **Абсолютютне****(тис.грн)** | **Відносне (%)** |
| Доход (виручка) від реалізації продукції (товарів,робіт,послуг) | 57577,1 | 64743,1 | -7166 | -11,0684 |
|  Податок на додану вартість | 6872,5 | 7309,5 | -437 | -5,97852 |
|  Чистий доход (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) | 50704,6 | 57433,8 | -6729,2 | -11,7164 |
| Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг) | 44501,3 | 54955,6 | -10454,3 | -19,0232 |
| **Валовий:**прибуток | 6203,9 | 2478,2 | 3725,7 | 150,339 |
| Інші операційні доходи | 37781,6 | 31437 | 6344,6 | 20,18195 |
| Адміністративні витрати | 3831,6 | 3274,6 | 557 | 17,00971 |
| Інші операційні витрати | 39740,6 | 21811,9 | 17928,7 | 82,19687 |
| **Фінансові результати від операційної діяльності:**прибуток | 362,7 | 8828,7 | -8466 | -95,8918 |
| Інші фінансові доходи | 272,6 | 227,4 | 45,2 | 19,87687 |
| Інші доходи | 2703,9 | 21720,6 | -19016,7 | -87,5514 |
| Фінансові витрати | 547,7 | 292,5 | 255,2 | 87,24786 |
| Інші витрати | 1905,6 | 11517,8 | -9612,2 | -83,4552 |
| **Фінансові результати від звичайної діяльності до оподаткування:**прибуток | 885,9 | 18966,4 | -18080,5 | -95,3291 |
| **Фінансові результати від звичайної діяльності:**прибуток | 885,9 | 18966,4 | -18080,5 | -95,3291 |
| **Чистий:**прибуток | 885,9 | 18966,4 | -18080,5 | -95,3291 |

Висновок:

На підприємстві ПрАТ “ІЛЕМ” відбулось зменшення доходу від реалізації продукції на 7166 тис.грн., за рахунок збільшення інших операційних витрат та зменшення величини попиту на продукцію досліджуваного суб’єкта господарювання. Чистий дохід (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) у звітному році зменшився на 6729,2тис.грн. у зв’язку зі зменшенням величини доходу від реалізації продукції, оскільки чистий дохід є результатом доходу від реалізації продукції.

Також зменшилась собівартість реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) у звітному році на 10454,3 тис.грн., тобто відбулось зменшення сум, що сплачуються постачальнику за запаси, збільшення транспортно-заготівельних витрат.

У звітному році валовий прибуток збільшився на 3725,7 тис.грн. На підприємстві суттєво збільшились інші операційні доходи (6344,6 тис.грн.) у 2010 році порівняно з 2009 роком і адміністративні витрати (557 тис.грн.), тобто відбулось збільшення загальногосподарських витрат, пов’язаних з управлінням та обслуговуванням підприємства. Інші операційні витрати у звітному році збільшились на 17928,7 тис.грн., тобто зросла собівартість реалізації виробничих запасів та витрати від знецінення запасів, що негативно позначилося на виробничо-господарській діяльності ПрАТ «ІЛЕМ».

Фінансові результати від операційної діяльності зменшилися на 8466 тис.грн. У звітному році збільшились інші фінансові доходи на 45,2 тис.грн., тобто дивіденди, відсотки та інші доходи отримані від фінансових інвестицій зросли, а інші доходи зменшилися на 19016,7 тис.грн.

Фінансові витрати збільшились на 255,2 тис.грн., це означає, що збільшились витрати на проценти та витрати із залучення позичкового капіталу. Чистий прибуток зменшився на 18080,5 тис.грн. так як і прибуток фінансових результатів від звичайної діяльності до оподаткування та фінансових результатів від звичайної діяльності. Це означає, що досліджуване підприємство зменшило рівень своєї ділової активності у 2010 році порівняно з минулим періодом.

Таблиця 2.2.

Аналіз фінансових ресурсів ПрАТ «ІЛЕМ» протягом 2010 року

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Актив** | **Код рядка** | **На початок звітного періоду** | **На кінець звітного періоду** | **Відхилення** |
| **Абсолютне,** **(тис.грн.)** | **Відносне,****(%)** |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 |
| **І. Необоротні активи** | 10 | -  | 55,9 | 55,9 | - |
| Нематеріальні активи: |
|  залишкова вартість |
|  первісна вартість | 11 |  - | 56,2 | 56,2 | - |
|  знос | 12 |  - | 0,3 | 0,3 | - |
| Основні засоби:  | 30 | 14246,7 | 12135,6 | -2111,1 | -14,818168 |
|  залишкова вартість |
|  первісна вартість | 31 | 29758,3 | 28776,7 | -981,6 | -3,2985755 |
|  знос | 32 | 15511,6 | 16641,1 | 1129,5 | 7,2816473 |
| Довгострокові фінансові інвестиції: | 40 |  - |  - | - | - |
|  які обліковуються за методом участі у капіталі інших |
|  підприємств |
|  інші фінансові інвестиції | 45 | 0,2 | 0,2 | - | - |
| **Усього за розділом І** | **80** | **14246,9** | **12191,7** | **-2055,2** | **-14,4256** |
| **ІІ. Оборотні активи** |   |   |  |   |   |
| Запаси: |
| виробничі запаси | 100 | 24181,6 | 23040,5 | -1141,1 | -4,7188772 |
| готова продукція | 130 | 1422,6 | 1247,4 | -175,2 | -12,315479 |
| товари | 140 | 183,2 | 0,3 | -182,9 | -99,836245 |
| Векселі одержані | 150 | 19475,9 | 15901,5 | -3574,4 | -18,352939 |
| Дебіторська заборгованість за товари, роботи, послуги:  |   | 32567,1 | 12717 | -19850,1 | -60,95139 |
| чиста реалізаційна вартість | 160 |
| первісна вартість | 161 | 32567,1 | 12717 | -19850,1 | -60,95139 |
| Дебіторська заборгованість за розрахунками: | 170 | 9186,5 | 1267,5 | -7919 | -86,20258 |
| з бюджетом |
| із внутрішніх розрахунків | 200 | 3199 | 1567,8 | -1631,2 | -50,990935 |
| Інша поточна дебіторська заборгованість | 210 | 5565,2 | 9685,6 | 4120,4 | 74,038669 |
| Грошові кошти та їх еквіваленти: |   |  |  |  |  |
| в національній валюті | 230 | 1059,7 | 71,4 | -988,3 | -93,262244 |
| Інші оборотні активи | 250 | 638,7 | 354,4 | -284,3 | -44,512291 |
| **Усього за розділом ІІ** | **260** | **91479,5** | **65259,4** | **-26220,1** | **-28,6623** |
| **III. Витрати майбутніх періодів** | 270 |  |  | - | - |
| **Баланс** | **280** | **105720,4** | **77445,1** | **-28275,3** | **-26,7454** |
| **І. Власний капітал** |   |   |   |   |   |
| Статутний капітал | 300 | 9280 | 9280 | - | - |
| Інший додатковий капітал | 330 | 12667,6 | 10507,6 | -2160 | -17,051375 |
| Резервний капітал | 340 | 969,4 | 2320 | 1350,6 | 139,32329 |
| Нерозподілений прибуток (непокритий збиток) | 350 | 13498,1 | 12884,9 | -613,2 | -4,5428616 |
| **Усього за розділом І** | **380** | **36415,1** | **34992,5** | **-1422,6** | **-3,90662** |
| **ІІ. Забезпечення наступних витрат і платежів** |   |   |   |  |  |
| **Усього за розділом ІІ** | **430** | **-** | **-** | - | - |
| **III. Довгострокові зобов’язання** |   |  |  |  |  |
| Інші довгострокові зобов’язання | 470 | 511,3 | 392 | -119,3 | -23,332681 |
| **Усього за розділом ІІІ** | **480** | **511,3** | **392** | **-119,3** | **-23,3327** |
| **IV. Поточні зобов’язання** |   |   |   | - | - |
| Короткострокові кредити банків | 500 | 1899,1 | 211 | -1688,1 | -88,889474 |
| Векселі видані | 520 | 2155,3 |  - | -2155,3 | -100 |
| Кредиторська заборгованість за товари, роботи, послуги | 530 | 27785,1 | 18377,3 | -9407,8 | -33,859155 |
| Поточні зобов'язання за розрахунками: | 540 | 20860,7 | 20452 | -408,7 | -1,9591864 |
| з одержаних авансів |
| з бюджетом | 550 | 7109,4 | 195,5 | -6913,9 | -97,25012 |
| з позабюджетних платежів | 560 | 100,4 | -  | -100,4 | -100 |
| зі страхування | 570 | 724,5 | 301,7 | -422,8 | -58,357488 |
| з оплати праці | 580 | 1027,6 | 833,1 | -194,5 | -18,927598 |
| з учасниками | 590 | 426,8 | 75,5 | -351,3 | -82,310216 |
| із внутрішніх розрахунків | 600 | 3342,1 | 1567,1 | -1775 | -53,11032 |
| Інші поточні зобов’язання | 610 | 3363,6 | 47,4 | -3316,2 | -98,590796 |
| **Усього за розділом ІV** | **620** | **68794** | **42060,6** | **-26733,4** | **-38,8601** |
| **V. Доходи майбутніх періодів** | 630 | **-** | **-** | - | - |
| **Баланс** | **640** | **105720,4** | **77445,1** | **-28275,3** | **-26,7454** |

Висновок:

В активі балансу на кінець звітного періоду видно, що підприємство не оновлює своє обладнання, бо залишкова вартість зменшилась на2111,1тис грн. З таблиці 2.2. видно, що виробничі запаси зменшились на 1141,1тис. грн. у зв’язку із спадом обсягів виробництва продукції (це може бути пов’язане з не оновленням обладнання). Також з’явилось зменшення товарних запасів, це свідчить, що підприємство продає їх для отримання інших додаткових коштів.

Аналіз пасиву балансу показує, що статутний капітал не змінився, інший додатковий капітал – зменшився на 2160 тис. грн., а ось резервний капітал збільшився на 1350,6 тис. грн.

Зменшення суми кредитних заборгованостей за товари, роботи і послуги на суму 9407,8тис. грн., що свідчить про зменшення боргу перед постачальниками.

Отже, можна сказати, що на підприємстві існує досить велика заборгованість як внутрішня, так і зовнішня, а це є досить негативно, адже його ділова активність та ефективність діяльності знижується.

Звіт про фінансові результати – це звіт про доходи, витрати і фінансові результати підприємства. Звіт про фінансові результати (форма №2) складається з трьох розділів. Структура розділу І звіту про фінансові результати показана на Призначення звіту про фінансові результати полягає у визначенні чистого прибутку (збитку) звітного періоду. З цією метою у формі звіту передбачається послідовне зіставлення його статей.

Визначення показників за ряд періодів до будь-якого підсумкового показника, проведемо у табличній формі (таб.2.3.).

 Таблиця 2.3.

Структурно-динамічний аналіз майна ПрАТ «ІЛЕМ» протягом 2009- 2010 рр

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Стаття** | **Код рядка** | **За звітний період** | **За попередній період** | **Зміни в структурі показників** |
| **Сума, тис.грн.** | **Питома вага, %** | **Сума, тис.грн.** | **Питома вага, %** |
|
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 |
| Дохід (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) | 10 | 57577,1 | 100 | 64743,1 | 100 | - |
| Податок на додану вартість | 15 | 6872,5 | 11,93617 | 7309,5 | 11,29001 | 0,6461629 |
| Чистий дохід (виручка) від реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) | 35 | 50704,6 | 88,06383 | 57433,8 | 88,7103 | -0,646472 |
| Собівартість реалізованої продукції (товарів, робіт, послуг) | 40 | 44501,3 | 77,28993 | 54955,6 | 84,88256 | -7,592629 |
| Валовий: | 50 | 6203,9 | 10,77494 | 2478,2 | 3,827744 | 6,9471997 |
| прибуток |
| Інші операційні доходи | 60 | 37781,6 | 65,61914 | 31437 | 48,55653 | 17,062618 |
| Адміністративні витрати | 70 | 3831,6 | 6,654729 | 3274,6 | 5,057836 | 1,5968928 |
| Інші операційні витрати | 90 | 39740,6 | 69,02154 | 21811,9 | 33,68992 | 35,331616 |
| Фінансові результати від операційної діяльності: | 100 | 362,7 | 0,629938 | 8828,7 | 13,63651 | -13,00657 |
| прибуток |
| інші фінансові доходи | 120 | 272,6 | 0,473452 | 227,4 | 0,351234 | 0,1222178 |
| Інші доходи | 130 | 2703,9 | 4,696138 | 21720,6 | 33,5489 | -28,85277 |
| Фінансові витрати | 140 | 547,7 | 0,951246 | 292,5 | 0,451786 | 0,4994606 |
| Інші витрати | 160 | 1905,6 | 3,309649 | 11517,8 | 17,79 | -14,48035 |
| Фінансові результати від звичайної діяльності до оподаткування: | 170 | 885,9 | 1,538633 | 18966,4 | 29,29486 | -27,75623 |
| прибуток |
| Фінансові результати від звичайної діяльності: | 190 | 885,9 | 1,538633 | 18966,4 | 29,29486 | -27,75623 |
| прибуток |
| Чистий: | 220 | 885,9 | 1,538633 | 18966,4 | 29,29486 | -27,75623 |
| прибуток |

Висновок:

Чистий дохід (виручка) від реалізації про-ції (товарів, робіт, послуг) у звітному році зменшився на 0,65 % у зв’язку зі зменшенням доходу від реалізацї продукції, оскільки чистий дохід є результатом доходу від реалізації продукції.

Зменшилась собівартість реалізації продукції (товарів, робіт, послуг) у звітному році на 7,60 %, тобто відбулось зменшення сум, що сплачуються постачальнику за запаси.

У звітному році валовий прибуток збільшився на 6,95 %, тобто відбулось збільшення чистого прибутку .

На підприємстві суттєво збільшились інші операційні доходи, порівняно з попереднім роком, ( на 17,06 %) та адміністративні витрати ( на 1,60 %) тобто відбулось збільшення загальногосподарських витрат, пов’язаних з управлінням та обслуговуванням підприємства.

На 2977,99 тис.грн. збільшились витрати на збут, отже витрати на збут п-ства пов’язані з реалізацією про-ції, а саме витрат на утримання підрозділів, що займаються збутом продукції, рекламу, а дотавка продукції споживачам зросли.

Фінансові результати від операційної діяльності зменшилися на 13,01 %. У звітному році збільшились інші фінансові доходи на 0,12 %, тобто дивіденди, відсотки та інші доходи отримані від фінансових інвестицій зросли, а інші доходи зменшилися на 28,85 %.

Чистий прибуток зменшився на 27,76 %, також і прибуток та фінансові результати від звичайної діяльності – це означає, що підприємство розвивається.

Отже, беручи до уваги проведений аналіз можна стверджувати, що структура фінансових ресурсів підприємства за звітний рік була задовільною, незважаючи на наявність значної дебіторської заборгованості, яка пов'язана з традиційними труднощами збуту продукції в нашій економіці.

* 1. **Оцінка фінансового стану ПрАТ «ІЛЕМ»**

В умовах обмеженості ресурсів підприємцю постійно дово­диться обирати оптимальні співвідношення між набором еко­номічних ресурсів та обсягами виробництва. Передумовою такого вибору повинно бути проведення аналізу ділової активності.

Аналіз за допомогою коефіцієнтів дозволяє вивчити такі важливі аспекти фінансового стану як:

І. Оцінка ліквідності підприємства:.

*1. Коефіцієнт поточної ліквідності*:

 Кплпоч = 91479,5/68794 = 1,33

Кплкін = 65259,4/42060,6 = 1,55

Якщо коефіцієнт =2 , це свідчить про сприятливий стан ліквідності активів. Якщо коефіцієнт поточної ліквідності = 1 – 1,5, то це означає , що підприємство вчасно погашає борги. Якщо коефіцієнт поточної ліквідності >1 , то підприємство має неліквідний баланс. У нашому випадку підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” має хороший стан ліквідності активів у зв’язку зі зменшенням оборотних активів.

*2. Коефіцієнт швидкої ліквідності:*

Кшлпоч = (91479,5-(24181,6+1422,6+183,2))/68794 = 0,95

Кшлкін = (65259,4-(23040,5+1247,4+0,3))/42060,6 = 0,97

Орієнтовне значення цього коефіцієнта = 1, що означає , що на кожну гривню поточної заборгованості підприємство має 1 грн. ліквідних активів. У нашому випадку підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” має величину, яка коливається у межах від 0,8 до 1,0, що є характерним для підприємств України.

*3. Коефіцієнт абсолютної ліквідності*:



 Калпоч = 1059,7/68794 = 0,02

Калкін =71,4/42060,6 = 0,0017

Цей коефіцієнт є найбільш жорстким критерієм платоспроможності і показує, яку частку короткострокової заборгованості підприємство може погасити найближчим часом. Загальноприйнята величина цього коефіцієнта повинна перевищувати 0,2, отже, підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” є не дуже платоспроможним, так як характер коефіцієнта абсолютної ліквідності має спадний характер у зв’язку зі збільшенням поточних зобов’язань.

Ліквідність означає здатність підприємства перетворити активи на гроші швидко і без втрати їх ринкової вартості.

Динаміку коефіціентів ліквідності можна зобразити на рисунку 2.1.

Рис. 2.1 Динаміка показників ліквідності ПрАТ «ІЛЕМ»

Як видно з динамікі показників ліквідності ПрАТ «ІЛЕМ» можна зробити висновок, що дане підприємство є ліквідним і погашає поточні зобов’язання за рахунок поточних активів.

ІІ. Коефіціенти оборотності:

 *1. Коефіцієнт оборотності запасів.*



Коз2010 = 44501,3/((24181,6+1422,6+183,2+23040,5+1247,4+0,3)/2) =1,78

Чим вищий це коефіцієнт, тим ефективніше працює підприємство, зменшення цього показника свідчить про зменшення обсягів продажу.

*2. Коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості*:



КОД2010 = 57577,1/((32567,1+9186,5+3199+5565,2+12717+1267,5+1567,8+ +9685,6)/2) = 1,52

Цей коефіцієнт становить 1,52, тобто підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” краще отримує плату по розрахунках.

Використовуючи даний коефіціент, можна розрахувати період інкасації дебіторської заборгованості:

ТОД = 360/1,52 =237 днів

*3. Коефіцієнт оборотності кредиторської заборгованості:*



КОК2010 = 44501,3/(68794+42060,6/2) = 0,8

Цей коефіцієнт становить 0,8, а коефіцієнт оборотності дебіторської заборгованості 1,52, це свідчить, що перший менший, а значить -підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” платоспроможне.

Використовуючи коефіціент оборотності кредиторської заборгованості, можна розрахувати тривалість оборотності кредиторської заборгованості:

ТОК = 360/0,8 =450 днів.

*4. Чистий робочий капітал:*



Ккпоч = 91479,5-68794 = 22685,5

Кккін =65259,4-42060,6 = 23198,8

Підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” має в своєму розпорядженні на початок звітного періоду 22686 одиниць фінансів, а на кінець – 23199 одиниць фінансів.

Отже, з розрахованих вище показників оборотності видно, що ПрАТ «ІЛЕМ» досить ефективно використовує свої оборотні активи.

ІІІ. Оцінка довгострокової платоспроможності підприємства:

*1. Коефіцієнт концентрації власного капіталу*:



ККВКпоч = 36415,1/(14246,9+91479,5) = 0,34

ККВКкін =34992,5/(12191,7+65259,4) = 0,45

Чим вище значення цього показника, тим більше фінансово стійке і незалежне підприємство. Так як значення нижче 1 або 100%, то це означає, що підприємство повністю фінансується за рахунок власних коштів. Нормальне значення = 0,5. На нашому підприємстві власний капітал до кінця року досягнув 45% у загальній сумі капіталу.

*2. Коефіцієнт концентрації позичкового капіталу:*



ККПКпоч = 511,3+68794/14246,9+91479,5 = 0,66

ККПКкін =392+42060,6/12191,7+65259,4 = 0,55

Чим менше значення цього коефіцієнта, тим більш фінансово стійким є підприємство. Зростання цього коефіцієнта свідчить про фінансову залежність підприємства від кредитів та інвесторів.

На даному підприємстві до кінця звітного періоду коефіціент зменшився, отже стало більш фінансово стійким у зв’язку зі зменшенням позикового капіталу.

*3. Коефіцієнт співвідношення позичкового і власного капіталу*:



КВпоч = 511,3+68794/36415,1 = 1,90

КВкін =392+42060,6/34992,5 =1,21

Чим менше значення цього коефіцієнта, тим більш фінансово стійким воно є.

*4. Коефіцієнт забезпеченості за кредитами:*



КЗК2010 = 885,9+547,7/547,7 = 2,62

Підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” 2,62% виплачує по кредитам, але це не є багато.

Рис. 2.2 Динаміка показників довгострокової платоспроможності ПрАТ «ІЛЕМ»

З даної динаміки показників довгострокової платоспроможності можна сказати, що підприємство має досить непогану оборотність своїх запасів що забезпечує поточний обсяг продажу.

IV. Оцінка рентабельності:

*1. Рентабельність продажу:*



Рп = 885,9/50704,6 = 0,017

З кожної гривні продажу дане підприємство має 0,017 коп. прибутку.

*2.Коефіцієнт оборотності активів:*



КОА = 50704,6/((14246,9+91479,5+12191,7+65259,4)/2) = 0,554

Збільшення коефіцієнта свідчить про ефективне використання активів підприємства.

*3. Рентабельність активів:*



РА = 885,9/((14246,9+91479,5+12191,7+65259,4)/2) = 0,0097

Активи неефективно використовуються у зв’язку з малою віддачею, що приходиться на гривню активів підприємства.

*4. Рентабельність власного капіталу*:



Рв.к. = 885,9/(36415,1+34992,5/2) = 0,025

Підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” недосить ефективно використовує свій капітал, оскільки коефіцієнт рентабельності власного капіталу визначає прибуток, отриманий на одиницю капіталу власників підприємства.

*5. Фондовіддача*:



Фв = 57577,1/((14246,7+12135,6)/2) = 4,365

Підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” свої основні фонди використовує не досить ефективно.

* 1. **Дослідження ділової активності та ефективності діяльності ПрАТ «ІЛЕМ»**

Ділова активність — це комплексна характеристика, яка втілює різні аспекти діяльності підприємства, а тому визначаєть­ся системою таких критеріїв, як місце підприємства на ринку конкретних товарів, географія ділових відносин, репутація під­приємства як партнера, активність іноваційно-інвестиційної ді­яльності, конкурентоспроможність. Таким чином, ділова ак­тивність може характеризуватись динамікою показників ефек­тивності виробничо-господарської діяльності в цілому. Позитив­на динаміка цих показників сприятиме зміцненню фінансового стану підприємства.
Ділова активність комерційної організації виявляється в динаміці її розвитку, досягненні нею цілей, які відображають натуральні та вартісні показники, в ефективному використанні економічного потенціалу, розширенні ринків збуту продукції.

Аналіз ділової активності підприємства здійснюється шляхом розрахунку таких основних показників (коефіцієнтів):

* Оборотність активів (обороти);
* Фондовіддача;
* Коефіціент оборотності обігових коштів (обороти);
* Період обороту обігових коштів (днів);
* Коефіціент оборотності запасів;
* Період одного обороту запасів (днів);
* Коефіціент оборотності дебіторської заборгованості;
* Період погашення дебіторської заборгованості;
* Коефіціент оборотності готової продукції (оборотів);
* Період погашення кредиторської заборгованості;
* Період операційного циклу (днів);
* Період фінансового циклу;
* Коефіціент оборотності власного капіталу.

Вивчення цих показників у динаміці дозволить зробити ви­сновок про результативність управління операційною, фінансо­вою та інвестиційною діяльністю підприємства.

Оборотність активів (обороти) показує скільки отримано чистої виручки від реалізації продукції на одиницю коштів, інвестованих в активі:

$$К\_{т}=\frac{Чиста реалізація}{(Активи на поч.період+активи на кін.період)/2}$$

$$К\_{о}=\frac{50704,6}{(14246,9+91479,5+12191,7+65259,4)/2}=0,554$$

Збільшення коефіцієнта свідчить про ефективне використання активів підприємства.

**Фондовіддача** показує скільки виручки припадає на одиницю основних виробничих фондів:

$$Ф\_{в}=\frac{Загальний обсяг реалізації}{(Залиш. вартість на поч.період+Залиш. вартість на кін.період)/2}$$

$$Ф\_{в}=\frac{57577,1}{(14246,7+12135,6)/2}=4,365$$

Підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” свої основні фонди використовує не досить ефективно.

Коефіціент оборотності обігових коштів показує кількість оборотів обігових коштів за період; скільки виручки припадає на одиницю обігових коштів:

$$К\_{о}=\frac{Чиста виручка від реалізації(ЧВ)}{Обігові кошти}$$

$$К\_{о}=\frac{50704,6}{65259,4}=0,777$$

Збільшення коефіціента свідчить про збільшення оборотів обігових коштів за період. Отже, на даному підприємстві 0,77 грн. виручки припадає наодиницю обігових коштів.

Період обороту обігових коштів (днів) – це середній період від витрачення коштів для виробництва продукції до отримання коштів за реалізовану продукцію:

$$Ч\_{о}=\frac{360}{К\_{о}}$$

$$Ч\_{о}=\frac{360}{0,777}=463 дня$$

Підприємство ПрАТ «ІЛЕМ» не ефективно використовує свої обігові кошти, оскільки період від виробництва проукції до її реалізації становить 463 дня.

Коефіціент оборотності запасів показує кількість оборотів коштів, інвестованих у запаси:

$$К\_{о.з.}=\frac{Собівартість реалізації}{Середні запаси}$$

$$К\_{о.з.}=\frac{44501,3}{(24181,6+1422,6+183,2+23040,5+1247,4+0,3)/2}=1,78$$

Чим вищий це коефіцієнт, тим ефективніше працює підприємство, зменшення цього показника свідчить про зменшення обсягів продажу.

Період одного обороту запасів (днів) – період, протягом якого запаси трансформуються в кошти:

$$Ч\_{з}=\frac{360}{К\_{о.з.}}$$

$$Ч\_{з}=\frac{360}{1,78}=202 дня$$

Дане підприємство не досить активно реалізує свою продукцію, оскільки на складі запаси затримуються на 202 дня.

Коефіціент оборотності дебіторської заборгованості показує у скільки разів виручка перевищує середню дебіторську заборгованість:

$$К\_{д.з.}=\frac{Загальний обсяг реалізації продукції}{(Дебітор.забор. на поч.періоду+Дебітор. забор. на кін.періоду)/2}$$

$$К\_{д.з.}=\frac{57577,1}{(32567,1+9186,5+3199+5565,2+12717+1267,5+1567,8+ +9685,6)/2}= 1,52$$

Цей коефіцієнт становить 1,52, тобто підприємство ПрАТ “ІЛЕМ” краще отримує плату по розрахунках.

**Період погашення дебіторської заборгованості** – це середній період інкасації дебіторської заборгованості, тобто період її погашення:

$$Ч\_{д.з.}=\frac{360}{К\_{д.з.}}$$

$$Ч\_{д.з.}=\frac{360}{1,52}=237 днів$$

Отже, дане підприємство отримує плату по рахунках через 237 днів.

Коефіціент оборотності готової продукції (оборотів) показує у скільки разів виручка перевищує середні запаси готової продукції:

$$К\_{г.п.}=\frac{ЧВ}{Готова продукція}$$

$$К\_{г.п.}=\frac{50704,6}{12135,6}=4,178$$

На ПрАТ «ІЛЕМ» у 4,178 разів виручка перевищує середні запаси готової продукції.

Період погашення кредиторської заборгованості – це середній період сплати підприємством короткострокової заборгованості:

$$Ч\_{к.з.}=\frac{Середня кредиторська заборгованість\*360}{Собівартість реалізації}$$

$$Ч\_{к.з.}=\frac{\left(211+18377,3+195,5+833,1\right)\*360}{44501,3}=159 днів$$

Отже, підприємство ПрАТ «ІЛЕМ» розраховується за своїми зобов’язаннями через 159 днів.

Період операційного циклу (днів) – це тривалість перетворення придбаних матеріальних ресурсів на грошові кошти:

$$Ч\_{о.ц.}=Ч\_{з}+Ч\_{д.з.}$$

$$Ч\_{о.ц.}=202+237=439 днів$$

Отже, тривалість перетворення матеріальних ресурсів на грошові кошти становить 439 днів.

Період фінансового циклу – це період обороту коштів:

$$Ч\_{ф.ц.}=Ч\_{о.ц.}-Ч\_{к.з.}$$

$$Ч\_{ф.ц.}=439-159=280 днів$$

Для даного показника характерним є зменшення періоду. На даному підприємстві період обороту коштів становить 280 днів.

Коефіціент оборотності власного капіталу показує скільки чистої виручки від реалізації продукції припадає на одиницю власного капіталу:

$$К\_{вк}=\frac{ЧВ}{Власний капітал}$$

$$К\_{вк}=\frac{50704,6}{34992,5}=1,449$$

На підприємстві ПрАТ «ІЛЕМ» на одиницю власного капіталу припадає 1,45 грн. чистої виручки від реалізації.

Отже, зробивши аналіз фінансових ресурсів товариства, можна зробити висновок, що на підприємстві ПрАТ «ІЛЕМ» за звітний період знижилася ділова активність та ефективність діяльності порівняно з попереднім періодом. Це видно з того, що прибуток фінансових результатів від звичайної діяльності до оподаткування, фінансових результатів від звичайної діяльності та чистий прибуток суттєво зменшилися на 18080,5 тис.грн.

Зробивши аналіз за допомогою коефіціентів, можна сказати, що з динаміки показників ліквідності ПрАТ «ІЛЕМ» є ліквідним і погашає поточні зобов’язання за рахунок поточних активів.

З розрахованих показників оборотності видно, що ПрАТ «ІЛЕМ» досить ефективно використовує свої оборотні активи, а також краще отримує плату по розрахунках в порівнянні з попереднім періодом, а значить підприємство – платоспроможне.

З динаміки показників довгострокової платоспроможності можна сказати, що підприємство має досить непогану оборотність своїх запасів, що забезпечує поточний обсяг продажу.

При проведені оцінки рентабельності даного підприємства видно, що активи, капітал і основні фонди не ефективно використовуються, отже, прибутковість товариства знижилася.

Дослідивши ділову активність та ефективність діяльності підприємства ПрАТ «ІЛЕМ» можна сказати, що вона понизилась у 2010 році порівняно з 2009 роком. Це видно із розрахованих показників ділової активності, тобто відбулося збільшення періоду одного обороту обігових коштів, періоду операційного циклу, періоду фінансового циклу, періоду одного обороту запасів; термін погашення кредиторської заборгованості перевищує період погашення дебіторської, все це свідчить про погіршення платоспроможності підприємства.